

NÉGOCIER L'IMPOSSIBLE : DÉCIDER SOUS CONTRAINTE EXTRÊME

DÉDICACE

🕒 15h45

📍 Suite mécénale

MARWAN MERY

NÉGOCIER L'IMPOSSIBLE

Kidnapping, crise sociale,
extorsion... quand la réalité
dépasse la fiction



*Les histoires hors
du commun d'un des
meilleurs négociateurs
au monde*

Éditions
EYROLLES

KEYNOTE

🕒 16h15

📍 Salle des Colonnes

Marwan Mery



Négociateur,
consultant pour les
Nations Unies et
intervenant à
l'université de
Harvard

En partenariat avec :

LA FRANÇAISE

Crédit Mutuel Alliance Fédérale